

# IP-NET VISION™, LO ULTIMO EN TELEVISIÓN INTERACTIVA

REPORTAJE A MAX MORALES, TITULAR DE HFCNET & IP-NET



Max Morales

*IP-NET VISION™ es el producto estrella de IPNET, una de las empresas del grupo HFCNET de Max Morales. Consiste en una solución completa de televisión interactiva, para operadores de cable, operadores de IPTV, Telcos, etc. Se puede aplicar tanto en redes de cable como redes ADSL, XDSL o en redes inalámbricas.*

HFCNET y IP-NET tiene una larga trayectoria en la implementación de headends *Triple Play* avanzados en Latinoamérica. Con más de 15 años en la región, no sólo han instalado soluciones a operadores en todo el continente, sino también a nivel global. La solución completa, en su forma actual, está implementada en Miami (Estados Unidos) y en varias ciudades de México, en uno de los principales operadores en ese mercado.

Aunque *IP-NET VISION™* tiene una gran cantidad de funciones interactivas, un elemento clave es el concepto de *Time Shift Television*, el que permite almacenar todos los canales de un sistema por un plazo de una semana o más, pudiendo el usuario pausar, retroceder

o adelantar los programas, aun cuando sintoniza un programa que ya empezó o decide ver un programa de varios días atrás. Todo ello sin necesidad de pre-programar un sistema de almacenamiento.

Morales señaló a PENSARIO: 'Con este producto se rompe el concepto de un headend convencional o un headend único, y se convierte en un master headend,

con capacidad de dar servicios tanto a una zona metropolitana como a un país entero. De hecho, teniendo una red de interconexión podemos dar servicio a países como México, Argentina, Brasil, Chile, o Centroamérica, manejando varios países desde un solo headend'.

*IP-NET VISION™* integra tecnologías que garantizan el alto performance del headend, por ejemplo, antenas con LBNs redundantes, antenas motorizadas para respaldo, matrices de Banda L, receptores satelitales con salida Digital MPEG-2 o H.264 manteniendo la señal en este formato y sin perder calidad al hacer recodificación del contenido.

'Entre otros equipos tenemos los multiplexores y el IP-NET VISION™ MMX, o Middleware Manager, el cual es el cerebro de la solución. Éste interactúa con los STBs en la casa y con todos los elementos del headend, como el sistema de codificación, los servidores, los Edge QAM, los sistemas de aprovisionamiento, los sistemas de facturación, los sistemas de atención al cliente y con la guía interactiva del cliente', explicó Morales.

'Tenemos los elementos de manejo de RF a la salida del head end, los cuales permiten señales broadcast y narrowcast para usar eficientemente el espectro. *IP-NET VISION™* no depende de canales de bajo ancho de banda para la comunicación entre el STB y el headend, sino que usa la plataforma DOCSIS como medio de transporte para las señales interactivas entre el STB y el headend, lo que significa que el video, que consume mucho ancho de banda, se transmite mediante Edge QAMs y toda la interacción, los comandos, las páginas webs, aplicaciones interactivas se tramitan mediante la solución DOCSIS'.

## LAS VENTAJAS PARA EL CABLEOPERADOR

Las ventajas del *IP-NET VISION™* para el operador de cable pueden resumirse en: 'Ahorro en equipos y espacio (reduce considerablemente la cantidad de elementos necesario en un headend), ahorro de energía, ahorro en cantidad de repuestos, menos cableado, menos mano de obra y menos necesidad de ventilación', resaltó el directivo. En cuanto al tiempo de implementación

de esta tecnología, Morales dijo: 'Para instalar head ends *Triple Play* se necesitan al menos seis meses desde el momento que se firman los contratos y se nos entrega la habitación lista para instalar equipos. Para instalar *IP-NET VISION™* dentro de un headend existente, el cual ya cuenta con las antenas y otros elementos, el plazo puede ser de 2 a 3 meses'.

'No es necesario poseer una base de equipos antes de instalarlo. HFCNET y IP-NET cuentan con capacidades únicas en el mercado: mediante nuestra área de servicios técnicos HFCNET Consulting, Engineering & Design (HFCNET CE&D), con la cual tenemos la capacidad de hacer la ingeniería e implementar head ends *Triple Play* completos, podemos montar todo desde cero mediante la ejecución de proyectos Llave-En-Mano en cualquier parte de Latinoamérica'. De hecho, teniendo unos cuantos Racks de espacio, *IP-NET VISION™* 'se puede implementar paralelo al headend existente', añadió Morales, aunque aclaró que 'lo único que necesita tener es la capacidad de recibir las señales satelitales y combinar la RF a la salida del sistema'.

Respecto a las posibilidades de los pequeños, Morales aseveró que la solución puede ser 'la salvación del negocio', ya que hoy en día, con la competencia de sistemas satelitales como **DirectTV, Sky, Dish**, otros cableoperadores y empresas telefónicas, 'la única manera de sobrevivir es ofrecer la mejor oferta de servicios'.

'Además de televisión interactiva, servicios *on demand* (películas, e-learning, eventos y karaoke), los usuarios también requieren aplicaciones sociales como **Facebook, YouTube, Flickr, MySpace, Twitter** y otras más. Estos tipos de servicios son casi imposibles de proveer mediante soluciones satelitales, o mediante las plataformas clásicas de la industria del cable. La arquitectura de *IP-NET VISION™* es tal, que permite ofrecer todos estos servicios, permitiendo a los operadores pequeños y medianos competir con una calidad de imagen, sonido e interactividad insuperables.

